

EF 英孚教育

公司简介:

EF 英孚教育创立于 1965 年,以“打破人与人之间所有语言,文化和地域上的界限”为目标,自创立之日起一直走在英语教育的前端。如今,EF 英孚教育已跃居为全球最大的私人教育机构,在全球 50 多个国家设立了 400 多所培训中心,学员近 1,500 万。在中国,英孚已经在 50 多个城市设立了近 80 所英语培训中心。EF 英孚成为北京 2008 年奥运会及 2010 年广州亚运会语言培训服务供应商,为能共襄盛举而自豪。

EF 英孚教育中国网站: www.ef.com.cn

招聘岗位:

English Teacher 英语老师

Profile

1. You love education and culture industry
2. You will change someone's life
3. You are a talented teacher, sometimes described as "inspiring"
4. You enjoy being with people
5. You could be mistaken for a native English speaker, i.e. you have EXCELLENT English skills
6. You thrive in a multicultural environment
7. You are willing to go the extra mile for a student
8. You are student-service minded, there is nothing that makes you happier than a satisfied student or parent
9. You have great presentation and communication skills
10. Ideally, you have taught English before
11. A sense of humor is a plus

Key Requirements

1. Bachelor degree or above, overseas background is strongly preferred
 2. TEM-8 level or above, or similar level of other certificate
 3. 1 year or above teaching experience
-

Course Consultant 课程销售顾问

Division

EF School for Adult (EF Professional English)

The Role

Introduce suitable EF course and study plan according to customer's needs. Develop good relationship with customer and achieve monthly sales target.

Profile

1. You love education and culture industry
2. You love sales (and bonuses)
3. you are good with people
4. You like working in a multicultural environment
5. You are trustworthy, presentable and persistent

Key requirements

- 1.College degree or above
 - 2.Good English communication skill
-

Progress Manager 学习进度主任**The Role**

The Progress Manager is responsible for enabling students to successfully reach their learning objective.

Also, the Progress Manager is responsible for contributing to sales targets as a result of the educational success and satisfaction of the students.

The Student Progress Manager is responsible for contributing to referrals, renewals and other service income as a result of the educational success and satisfaction of the students.

Profile

1. You love education and culture industry
2. You like working in a multicultural environment
3. You possess excellent English and good presentation skills
4. You project a very professional image
5. You like giving guidance, feedback and helping students with their study plans
6. You are friendly and can build good relationships with students as their advisor
7. You love sales and you are good with people
8. You are trustworthy, presentable and persistent
9. You can work flexible hours

Key requirements

1. Bachelor degree or above, overseas background is a plus
2. Excellent English communication skill, TEM8 is preferred
3. At least 1 year work experience is a must
4. Strong customer services experience is preferred; education industry background is a plus.
5. Sales experience is a preferred.

Sales Consultant (EF Language Travel) 海外游学部销售顾问

Division

EF Language Travel

The Role

Sales Consultant will be in charge of growing sales in one or some determined provinces and cities.

Profile

1. You love education and culture industry
2. You enjoy closing deals
3. You have excellent communication skills
4. You possess a network of professional contacts
5. You project a very professional image
6. You are an excellent problem solver for any kind of crisis

Key Requirements

1. Bachelor degree or above in Business related major
 2. Excellent English communication skill
 3. 2 years or above direct sales experience in the consumer sector, experience in the tourism industry is a plus.
-

Center Operations Director 中心运营总监

The Role

The Center Operations Director is responsible for the entire service operation of a 1000+ student EF Learning Center including delivery of academic services, non-academic customer service and finance/administration functions.

Profile

1. Strong interpersonal skills and proven track record in team leadership and management.
2. Previous experience in service team training and system building.
3. Detail-oriented and able to manage complex multifaceted organization.
4. Can work under pressure and remain creative, solutions-oriented and self-motivated.
5. Good people skills; able to hire, train and monitor staff.
6. Good computer skills, including MS-Office.

Key Requirements

1. Bachelor degree or above in business management or related.
 2. Excellent English communication skill
 3. solid experience in Operation management
 4. solid experience in people management
 5. Some travel in China region.
-

Center Sales Manager 中心销售

The Role

The Center Sales Manager is responsible for leading and managing the sales team of a 1000+ student EF Learning Center. The sales team will drive both new sales, referral sales and repeat sales and work closely with the operations team to ensure high-quality customer service throughout the student experience

Profile

1. Strong interpersonal skills and proven track record in team leadership and management.
2. An extroverted personality with a desire to help students reach their goals in life
3. A sales background with previous experience in meeting sales targets
4. Self-motivated and comfortable working under pressure while maintaining a positive spirit
5. Basic finance management skills.
6. Good computer skills, including MS-Office.

Key Requirements

1. Bachelor degree or above in business management or related.
 2. 7-10 years work experience and at least 3 years on sales management.
 3. Some travel in China region.
-

Recruitment Supervisor 招聘主管

Division

Recruitment and Employee Development

The Role

A Recruitment Supervisor at is an EF ambassador to potential candidates, channel partners and other external parties, and is a highly regarded business partner for internal business units that he/she provides service for.

Profile

1. You love education and culture industry;
2. You have excellent business acumen and good common sense about people
3. You are creative, highly motivated, proactive with a can-do attitude, flexible
4. You are passionate about both work and life
5. You are an excellent team leader and team player
6. You are able to work under pressure and meet tight deadlines.
7. You are organized, details oriented, a good project manager

Key Requirements

1. Bachelor degree
2. Good English communication skill
3. Minimum 3 years' experience in people management, or recruitment related roles.
4. High level of professional maturity as demonstrated in personal appearance, conduct, and all spoken and written interactions.
5. Proficiency in computer application such as MS Word, Excel, PowerPoint.

Member Life Coordinator 学生俱乐部协调员

The Role

The Member Life Coordinator is to support the work for member life supervisor (Life club and Career service).

The goal of Life Club to provide an unstructured, but focused environment for students to use English they have learned in classes and to give them a platform to gain confidence to speak English in practical situations .

The goal of Career Services is to convey new business ideas and information, educate and/or train students on new business related skills that will be beneficial in their current career or in finding a job.

Profile

1. Positive, extrovert personality
2. Highly organized and self-motivated

3. Learn quickly in a fast-paced environment
4. Deadline and detail-oriented
5. Proficient in MS Office and MS Outlook
6. Fluent English/Chinese language with strong writing and communication skills
7. Calm, friendly, approachable person

Key requirements

1. Bachelor degree or above, overseas background is a plus
2. Excellent English communication skill
3. At least 1 year work experience

如果你自认为符合上述的一切条件，你就是我们寻找的人才！加入 EF，你将加入一家充满活力的公司！

第一上海金融控股集团

公司简介：

第一上海金融控股集团简介：

第一上海金融控股有限公司是香港一家综合类证券公司，从事投资银行，证券交易及资产管理业务。

- 目前是香港中国概念公司上市保荐及承销最为活跃的投资银行之一，曾被《亚洲金融》评为“香港最佳本地投资银行”。
- 拥有先进的网上交易平台，客户包括中国 QDII 基金，来自香港及欧美等地的在港股市场上最具活力及实力的投资者。
- 在香港管理开放式基金。

公司网址：

www.firstshanghai.com.hk

www.myStockHK.com

香港第一上海证券有限公司简介

一、 公司背景

第一上海证券有限公司是第一上海金融控股集团的全资子公司。第一上海金融控股集团有限公司是第一上海投资有限公司（HK227）的全资附属公司，同时也是第一上海金融控股集团的旗舰公司。

目前，第一上海投资有限公司的资产净值约为 10 亿港元，第一上海和本集团的另一上市公司中国置业（控股）有限公司（HK170）一起在中国境内各不同地区投资了多家公司，当中包括资讯科技、公用事业，汽车零件、集装箱储运等行业。

二、 第一上海金融控股集团的服务内容

第一上海金融控股集团的服务内容包括以下五个部分：

（一） 企业融资服务

- 作为下列香港股票市场首次公开招股的保荐人、包销商及分包销商：
 - 主板
 - 创业板

•作为下列融资活动的财务顾问、经办人及代理人：

—配股 —供股 —发售可换股债券 —发售认股权证

•作为下列交易的财务顾问或独立财务顾问：

—资产买卖 —收购合并 —关联交易 —财务及企业重组

—私有化 —成立合资公司 —直接投资

（二） 证券经纪服务

•证券经纪为本集团主要业务之一。同时，我们同时提供股票托管和代理人服务。凭借我们对证券投资深刻认识和丰富经验，集团在香港市场已占据重要地位。

•凭借集团在企业融资业务方面的优势，集团积极为零售客户参与股份配售和新股发行提供最佳支持。使客户在股份配售和新股发行方面拥有更多获利机会。

•从二零零一年中起，集团已全面采用香港联交所的第三代自动对盘系（AMS/3），经纪可以自行下单，并可从自己的终端查看客户的实时下单及资产状况。第三代自动对盘系统也提高了执行下单指令的速度，并确保指令准确无误。

（三） 期货经纪服务

•集团在期货方面也有上佳的业务表现，产品包括香港所有期货产品。集团同时也与北美和中国国内的期货业开展研讨和合作。

•集团重点研究了国内外期货分析系统，与国际信息服务巨擎合作推出新一代网上期货交易系统。该系统具有信息支持到位，分析工具丰富和灵活而人性化的优点。

•集团在多年服务于大中华区投资者的基础上，建立了良好投资者关系。集团对国内外期货投资市场均有深入研究，可以提供多市场基础上的全面研究支持。

•集团结合公司融资、证券经纪和基金管理业务，真正给投资者提供综合的国际金融服务平台。

（四） 网上金融服务

•第一网上金融是第一上海集团立足香港的网上金融业务据点，服务对象主要为香港投资者，海内外华人。主要产品包括网上股票买卖、网上新股认购及网上实时股票报价。

•同时我们也积极研究引进海外投资产品，如美国证券、债券等。为客户提供一站式的国际金融投资服务。

（五） 资产管理服务

•集团的资产管理团队致力于为客户提供量身定做和充分衡量风险的投资组合，帮助客户确定和调整他们的投资策略，务求实现他们的投资目标。

•建基于我们在金融市场的坚实基础，我们成立了一系列的互惠基金，以迎合市场不同的需要。

•除此之外，我们也为客户设立及管理个别之授权买卖户口，藉以提供为个别客户而设的专业投资策略。

集团优势

（一） 具有良好中国背景及管理层的，有利开拓中国市场。各董事均具有超过二十年证券从业经验。同时熟悉国内外金融市场，能与国内客户很好地沟通，在国内设立了多个据点，专为大陆客户提供高质的服务。

（二） 庞大而广泛的业务范围，与一般经纪类券商不同，是同时间拥有投行业务及资产管理业务的综合类投资银行，能为客户提供一站式的国际金融服务，并且专业服务于大中华区的中小型企业，是同业中的典范。

（三） 集团资产高达二十多亿，实力雄厚，控股两间上市公司。充裕健全的财务基础，为客户提供完善的资金调配安排。股票融，投资全透过公司内部资金调配完成，减低了公司借贷所带来的风险，使客户获得更佳的保障。

- (四) 拥有先进完善的前台及后台买卖系统，交易操作准确无误。在资金安全方面让客户备感安心。客户还可以选择在香港中央结算开户，确保股票及资金安全选择每次出售股票后自动将资金转入客户银行帐户。
- (五) 因为是综合类券商，又是上市公司，因此监管远较一般证券公司严格，从而有效防止内部舞弊，严格控制经营风险，确保客户资金安全。
- (六) 在中港两地拥有强大的证券研究力量，每日早晨出版《第一上海新力量》。可以向客户提供丰富的投资咨询及建议。
- (七) 强大的资产管理力量。
- (八) 分析员经常访问上市公司，及时追踪上市公司基本面的变化，发现有价值股票，并发布公司深度研究报告和行业研究报告。
- (九) 定期举办港股讲座和“中港投资论坛”等活动。
- (十) 丰富的网站资讯，即时股评。

公司网址:

www.firstshanghai.com.hk

www.myStockHK.com

招聘岗位:

第一上海研究部招聘职位及人数:

一、行业分析员及助理分析员: 4 人

- TMT (通信, 科技, 软件, 网络, 传媒) 行业
- 金融行业
- 房地产行业
- 医药行业

工作内容:

- 从事证券研究工作，收集上市公司及相关行业的资料和数据，撰写公司及行业研究报告。并为本集团相关业务部门提供研发支持。

要求:

- 中国及海外著名大学的金融及相关专业硕士研究生，全日制 MBA 研究生。
- 对金融行业有浓厚的兴趣，有丰富的财务知识，会计分析能力强。
- 良好的沟通能力和中文写作能力，英语优秀。
- 熟练使用软件进行数据统计和分析，熟悉研究报告图表的制作。
- 良好的团队合作精神，能承受较大的工作压力。
- 有相关行业的工作经验优先。CFA 候选者优先。
- 年龄在 30 岁以下。

二、实习研究助理, 3 人

工作内容:

- 协助分析员从事证券研究工作，收集上市公司及相关行业的资料和数据，撰写公司及行业研究报告。并为本集团相关业务部门提供研发支持。

要求:

- 2010 年毕业的著名大学的金融及相关专业硕士研究生，全日制 MBA 研究生。
- 对金融行业有浓厚的兴趣，有丰富的财务知识，会计分析能力强。
- 良好的沟通能力和中文写作能力，英语优秀。

- 熟练使用软件进行数据统计和分析，熟悉研究报告图表的制作。
- 良好的团队合作精神，能承受较大的工作压力。
- 有相关行业的工作经验优先。CFA 候选者优先。

研究部工作地点：深圳市福田中心区 / 香港

第一上海金融控股集团

2009年10月8日

东风日产乘用车公司

公司简介:

东风汽车有限公司是中国东风汽车公司与日本日产汽车公司的合资企业，创立于2003年6月9日，注册资本167亿元人民币，是迄今为止中国汽车行业合作规模最大、合作领域最广、产品最全的合资项目。目前，作为东风汽车有限公司的乘用车板块，东风日产拥有员工7000余人，从事乘用车的研发、采购、制造、销售、服务业务。

东风日产乘用车公司拥有广州花都和湖北襄樊两个生产基地，由冲压、焊装、涂装、总装、树脂五大车间组成。东风日产乘用车公司襄樊工厂（即风神襄樊汽车有限公司）位于湖北省襄樊市，2004年9月29日新工厂正式投产，占地45万平方米。东风日产的高端轿车天籁就在此生产，其质量水平达到日本本土的标准。东风日产乘用车公司花都工厂（即广州风神汽车有限公司）于2004年5月18日建成投产。花都新工厂目前花都工厂主要生产东风日产产品系列的奇骏、骐达、颐达、轩逸、骏逸、骊威、逍客等轿车。生产效率达到了符合国际先进水平。东风日产乘用车公司2008年建成45万辆（花都工厂+襄樊工厂）的年生产能力，成为针对中国市场创造双赢的发力点。

“向中国消费者提供最有价值品牌”是东风日产对广大用户的承诺。2004年12月，占地面积20万平方米、投资3.3亿人民币的东风有限乘用车研发中心和占地39万平方米、年生产能力为36万台（一期规划，目前已实施完毕）的发动机工厂在广州花都相继落户。作为华南地区最大的汽车研发中心，东风有限乘用车研发中心将通过共享日产全球研发技术及信息，致力于面向中国市场的产品开发、国产化推进等方面的工作。

自诞生之日起，东风日产乘用车公司就立志成为中国乘用车市场的最佳品牌之一。目前，东风日产旗下拥有新一代天籁、TIIDA（骐达/颐达）、轩逸、骏逸、骊威、逍客、奇骏等多款畅销车型。2008年，随着逍客、新一代天籁和新一代奇骏等车型的正式上市，东风日产将完成五大车系的战略布局，覆盖包括小型车、中型车、大中型车、MPV、SUV等领域。

招聘岗位:

商品规划

职责:

收集及分析轿车市场销量、竞争动向、目标客户需求等基本情报；分析产品特点及趋势；编写专案车型的商品概念及定义，以及商品仕様书；提出专案车型的生涯管理企划等。

要求:

经济或工程专业，本科或以上学历；两年以上汽车行业或相关工作经验；具备汽车或营销知识，学习能力及创造性强；较好的英文听、说、读、写能力；有驾照和开车经验。

品质企划

职责：公司品质体制及部门中长期规划及推进；公司 ISO9000 质量管理体系建立和维护，协助公司管理评审工作；组织实施公司内部审核计划，负责内部审核的跟踪管理工作；策划、组织公司质量系统人员培训。

要求：本科或以上学历，汽车构造、质量管理知识、统计技术应用、机械制造专业；制造技术或设计开发、质量检验、质量管理工作 3 年以上相关经验；熟悉办公室应用软件、预算知识；英语或日语能力良好；拥有汽车驾驶执照。

客户主管

职责：专营店客户运营中心企划管理：建立并逐步完善统一的客户运营中心管理标准；统一管理专营店客户运营中心考核结果；车主活动平台的管理：市场部发起或者售后发起的服务月的车主活动的规划以及管理；建立专营店常规的车主活动平台以及管理；参与车主卡项目的建设。

要求：

28 岁以上，本科或以上学历；IT、统计专业优先考虑；5 年以上工作经验；有汽车行业营销工作经验、对客户关系管理有一定的认知、从事过相关工作者优先考虑；PPT 以及 Excel 熟练操作；对数据建设有一定认知。

区域营销专员

职责：

区域市场整合营销方案企划及区域目标达成；区域经销商营销活动整合及支持，经销商广宣投放及监督；公司营销政策及活动的执行。

要求：

本科或以上学历；三年以上相关工作经验；较好的活动策划能力；良好的沟通表达能力，能熟练地用英语或日语交流；有外资企业工作经历、汽车行业区域管理经验者优先。

培训师

职责：

经销商市场销售类培训课程开发及授课；E-learning 的开发和培训管理系统的维护；经销商内部培训支持和检查。

要求：

本科或以上学历，专业不限，普通话标准，性格外向，沟通表达能力良好；有一线汽车类销售经验和有驾照者优先考虑。

车主卡业务开发管理

职责：

协助制订、完善车主卡项目的开发和推广方案；参与车主卡产品及功能设计、持续进行产品及功能创新；相关营销活动的规划和组织实施；配套电子商务系统的辅助建设；对经销商车主卡项目的培训与指导；对项目的业务数据进行分析并提出对策建议。

要求：

本科或以上学历，市场、金融、经济、管理类专业，35 周岁以下；熟悉银行业务、信用卡业务相关规定和环节；三年以上银行总行信用卡中心产品开发或管理经验者优先考虑；敏锐的市场分析能力，熟练操作管理统计软件及办公软件；性格开朗，良好的沟通、协作、执行能力，能承受较大工作压力，乐于接受挑战。

经销商财务信息管理

职责：

收集经销商财务信息；设计、建立分析评价体系和信息系统；评估、监控经销商经营状况和财务风险；

要求：

本科或以上学历，会计、财务管理等相关专业；三年以上财务工作经验；有会计报表编制、财务分析、资金管理及资金计划、预算管理、税务申报等工作经验者优先；较强的财务分析能力，表达能力和文字组织能力；熟练运用各种办公自动化软件，精通主流财务软件；良好的沟通、协作、执行能力，能承受较大工作压力。

水平事业专员

职责：

根据二手车、汽车保险、汽车金融等业务板块的要求开展对专营店现场工作的指导；现场评价和检核各业务板块的开展情况；在大区营销总监的指导下与本区与的督导、专员协调工作。

要求：

大学本科或以上学历，汽车工程、市场营销和工商管理方面的优先考虑；3年以上与专业相关工作经验，良好的沟通表达能力，学习创新和团队协作能力。

保险业务开发管理

职责：

专用保险产品的开发与维护的综合管理；专用保险的导入培训及专营店的日产保险培训的实施与管理；制定专营店保险业务的相关管理办法并保证专营店的贯彻实施；对于专营店专用保险业务的运行进行监督和管理（包括承保、理赔、服务等）；对区域间的专营店保险业务员进行协调与纠纷处理等。

要求：

本科或以上学历；保险、汽车或管理相关专业；5年以上保险相关工作经验；熟悉金融保险、交通政策和法规；较强的团队管理能力、客户沟通能力。

广发期货有限公司

公司简介：

广发期货有限公司成立于一九九三年，是国内成立较早、在工商管理机关注册的大型专业期货公司之一。经中国证监会批准，增资扩股、股权变更，现公司注册资本为2亿元，是广发证券股份有限公司的全资子公司。公司总部位于广州，分别在北京、上海、郑州、珠海、青岛、大连、南宁、福州、武汉、西安、佛山、东莞、肇庆、江门、中山、广州、哈尔滨、杭州、无锡、深圳等地设有营业部，并在香港设有子公司，正逐渐形成立足珠三角地区，覆盖全国各主要城市，并通过香港辐射全球衍生品市场的业务网络。公司的经营范围包括商品期货、金融期货的经纪业务，香港子公司可代理香港地区及境外的商品期货和指数、外汇、利率等衍生品业务。

广发期货目前是期货行业中资金充裕，实力雄厚，资产质量和资信条件最好的公司之一。公司是中国期货业协会第二届理事会副会长单位、广东省证券期货业协会副会长单位、中国证监会证券期货业信息化工作专家委员会委员单位、首届中国期货业协会信息技术委员会委员单位。

经中国证监会核准，公司具有金融期货经纪业务资格和全面结算业务资格，为中国金融期货交易所全面结算会员。

我司如下部门诚聘业内专业人才，公司将为每位员工提供实现个人职业理想与企业共同发展的空间和施展才华的舞台。

招聘岗位：

一、空缺岗位情况

所属单位	工作地点	需求岗位	需求人数	备注
广发期货 发展研究中心	广州	能源化工研究岗	1	
		境外商品期货研究岗	4	
		程序化交易研究岗	2	
		国内股指研究岗	1	
广发期货金融衍生品部	广州	金融期货业务经理岗	4	
广发期货风险管理部	广州	业务合规岗	1	

二、基本素质要求：

- 1、35岁以下，金融、经济类及相关专业，全日制本科（含）以上学历；
- 2、具有良好的职业操守，敬业爱岗，吃苦耐劳；
- 3、责任心强，具有良好的团队合作能力和较强的学习能力；
- 4、一年以上工作经验；
- 5、具备期货从业资格或证券从业资格。

三、岗位要求及工作职责

1、能源化工研究岗（1名）

- 1) 硕士研究生（含）以上学历，经济、金融类相关专业，具有能源化工相关专业教育背景或工作经验者优先；
- 2) 具有较强的行业分析能力，能独立撰写完整的行业投资报告；
- 3) 具有较强的数据处理和文字写作能力；
- 4) 具有良好的沟通能力及英文阅读能力。

2、境外商品期货研究岗（4名）

- 1) 硕士研究生（含）以上学历，经济、金融类相关专业，有海外留学经历者更佳；
- 2) 对衍生品市场兴趣浓厚，了解境外商品及金融衍生品市场；
- 3) 具有较强的数据处理和文字写作能力；
- 4) 具有良好的沟通能力和英文读写能力。

3、程序化交易研究岗（2名）

- 1) 重点高校全日制本科（含）以上学历，数学、物理、计算机、运筹学等专业；
- 2) 具有英语六级以上水平，有证券投资等相关投资经验者优先；
- 3) 具有较强的数据处理和文字写作能力；
- 4) 具有良好的心理素质及较强的承受能力。

4、国内股指研究岗（1名）

- 1) 硕士研究生（含）以上学历，经济、金融类相关专业；
- 2) 具有扎实的经济学专业知识和相关领域理论功底，主持参与科研课题、公开发表核心期刊文章者优先；
- 3) 具有较强的数据处理和文字写作能力；
- 4) 具有良好的沟通能力及英文阅读能力。

5、金融期货业务经理岗（4名）

- 1) 重点高校全日制本科（含）以上学历，经济、金融类相关专业；
- 2) 积极进取、诚实敬业，具备良好的沟通协调能力及较强的市场开拓能力；
- 3) 有客户资源或证券行业工作经验者优先。

6、业务合规岗（1名）

- 1) 硕士研究生（含）以上学历，管理学、金融工程、法学、审计等相关专业；
- 2) 负责有效识别、检查和评估公司业务的合规风险，提供合规及法律评估审核建议，出具合规风险报告和法律意见书；
- 3) 执行合规检查和测试，并出具检查及测试情况报告；
- 4) 定期汇总分析公司的风险状况并提出建议，负责公司及部门风险资讯的收集、发送并整理存档；
- 5) 负责反洗钱政策信息的传导，督促各业务部门修订和贯彻落实反洗钱法规的内控制度，组织落实内部机构审计，密切与监管机关的沟通和联系等。

广东发展银行珠海分行

公司简介：

广东发展银行是经国务院和中国人民银行批准组建、于 1988 年成立的股份制商业银行，总部设在中国广州市。分支营业机构遍布全国 10 多个省市自治区、直辖市、港澳地区，2006 年，广东发展银行成功完成改革重组工作，引入了花旗集团、IBM 信贷、中国人寿、国家电网、中信信托等实力雄厚的国内外知名企业为投资方。

“浪漫之城”珠海是一个风景美丽花园式的海滨城市，东与香港隔海相望，南与澳门陆地连接，先后获得了国家园林绿化城市、国家生态环保模范城市、国家卫生城市、中国优秀旅游城市等殊荣。被联合国评为人类居住环境最佳范例奖。随着港珠澳大桥的修建，轻轨的铺设，珠海作为中国南端的一颗明珠，将散发出更璀璨的光芒。

广东发展银行珠海分行为珠海地区分行级经营机构，现有员工 420 人，总资产 169 亿元，我们坚定不移的走“特色经营”的道路，围绕“五大核心行业”开展授信，大力拓展中间业务，经营业绩几年来连续快速上升。

我们是：

第一家推出家庭财富管理并成立财富管理中心 的银行

第一家在境外设立分支机构的股份制商业银行

第一家实行带宽限额下的资产负债比例管理的银行

第一家实现全国实时通存通兑的银行

第一家收购非银行业金融机构的银行

第一家发行标准信用卡的银行

第一家开发手机钱包的银行

企业文化:

我们以“财富广发、快乐广发、健康广发”为口号，以“我的珠海我的家”为信念，设立红树林保护基金，做有社会责任感的企业。

培训机会:

我行对新员工做“员工职业生涯规划”，根据每个人的特点与意愿，按专职客户经理、个人理财师、后备干部等发展方向加以有侧重的培养。

福利待遇:

- 提供业内具有竞争力的薪酬；（新员工年收入 6-20 万）
 - 奖金与业绩挂钩；
 - 五险一金；
 - 津贴与补贴；
 - 节日费、新婚礼金；
 - 法定假期。
- （只要你努力，高薪就是你的！）

招聘岗位:

一、公司业务营销团队负责人 2 名：

30 周岁以上，金融、经济本科以上学历，6 年以上金融从业经历（公司客户拓展 2 年以上），有较强市场开拓能力及组织协调能力，对房地产、石化、家电或特许经营行业有一定的行业分析能力和信贷营销经验，无违法违规行为和金融不良从业记录。

二、公司业务专职客户经理 4-6 名：

35 岁以下，全日制大学本科以上学历，1 年以上金融从业经历，熟悉银行业务及银行产品，具有相关经济、管理、法律知识，无违法违规行为和金融不良从业记录。

三、理财师 3-5 名：

金融、经济本科以上学历，金融工作三年以上（理财工作 2 年以上），获得金融标准委员会颁发的 AFP/CFP 资格者优先录用，无违法违规行为和金融不良从业记录。

家乐福（中国）管理咨询服务有限公司广州分公司

公司简介:

作为全球著名的国际化连锁集团，法国家乐福成立于 1959 年。

经过几十年的不断发展和壮大，家乐福现拥有一万多家营运零售单位，业务范围遍及世界 30 个国家和地区。（2009 年家乐福公司被《财富》杂志列为全球 500 强企业第 25 位）

招聘岗位:

Accounting Manager

Working location : Kunming

Job Description:

1. Manage company's accounting & reporting;
2. Manage company payment, cost sharing, professional fee management and payment;

3. Participate in monthly accounting closing,
4. Deal with regular accounting events and tax coordination, and maintain relationship with banks as well as Tax authorities;
5. Informs supervision of potential problems;
6. Team building , set Financial index and manage performance Assess.

Requirements:

1. Bachelor and above, major in Accounting or Finance is preferred;
Fluent English;
2. Strong communication and organization skill, team-spirit;
3. Can work under pressure

Territory Accounting Manager Assistant

Job Description

1. Help to manage the accounting and reporting of Joint Venture, reporting directly to Territory Accounting Manager;
2. Help manager to follow and check Finance and Tax procedure of Carrefour China;
3. Coordinate for the monthly closing and supply data analysis to management Level;
4. Help to control and check current accounts and organize audit process;
5. Assist manager to deal with regular accounting events and tax coordination, and maintain relationship with banks as well as Tax authorities.

Requirements:

1. Bachelor and above, major in Accounting or Finance is preferred;
2. Fluent English ;
3. Can accept frequent Business trip ;
4. Strong communication and organization skill ;
5. Can work under pressure ;
6. Can be transferred to work in SZ , GZ or KM will be preferred.

Legal Assistant

Working location: Guangzhou

Responsibilities:

1. Assisting with corporate legal affairs;
2. New laws and regulations follow up;
3. Corporate litigation following up and filing;
4. Legal research;
5. Legal documents translation;
6. Documents filing and reporting.

Qualifications:

1. Law degree(s) from reputable China and/or overseas law school(s);
2. PRC bar admission is a plus;
3. Excellent English/Chinese and good command of computer skills;

4. Keen sense of responsibility on work;
5. Strong communication skills;
6. Able to work under pressure;
7. Team spirit.

Manager Assistant

Working location: Guangzhou

Job Description:

1. To proactively help manager to manage calendar, appointments and ensure VP on schedule and no meeting/appointment conflicts;
2. Organize business meeting internally and externally, ensure that all the necessary logistics arrangements required;
3. Act as coordinator for manager internally and externally and ensure the information transmission is accurately;
4. Gathering and summarizing information from various sources requested;
5. Handle confidential reports, documents, e-mails, answer telephone calls and take messages;
6. Execute any other duties as requested by manager with high quality before the deadline;
7. Can take initiative measurements to deal with emergency issues independently.

Qualifications:

1. Bachelor degree or above, major in English, Secretary, Business management or other relevant;
2. Excellent and effective oral and written skills in English & Mandarin;
3. Strong PC skills including proficiency in Microsoft Word, Excel, PowerPoint, e-mail, etc. ;
4. Demonstrated ability to handle multiple assignments accurately; a proactive problem solver and team player;
5. Strong sense of responsibility and confidentiality with Integrity;
6. Strong organization and communication skills;
7. Can work under pressure and results-oriented;
8. Detail-minded.

销售经理

工作地点: 深圳 / 广州

工作职责:

负责指定区域的团购业务, 维护指定区域的客户关系, 开发新的用户, 完成销售预算。

任职要求:

1. 性格外向, 善于与人沟通;

2. 本科以上学历，有市场营销相关专业者优先考虑；
3. 以顾客服务为导向；
4. 2年以上在保险，房地产或汽车销售等相关客户拓展经验者优先考虑；
5. 团队合作精神，领导团队完成预算目标；
6. 良好的英语沟通能力。

区域租赁经理

主要职责：

1. 负责家乐福商场租户区域的招商工作；
2. 工作地点会随项目变动在区域城市内转移。

能力要求：

1. 熟悉相关招商流程，有大型百货商店、购物中心的招商经验者优先考虑；
2. 熟悉当地的招商市场，了解当地租户；
3. 能独立工作，认真负责；
4. 有良好的谈判沟通技巧。

Management Development Program (储备处长)

Working location : Shenzhen / Dongguan

Requirements:

1. Bachelor or Master degree in Business Administration;
2. Working experience in retail or service industry is preferred;
3. Fluent in spoken & written English, good communication skill;
4. Service and result oriented, able to work under pressure;
5. Willing to move.

Executive Training Program (储备销售经理)

Working location : Shenzhen / Dongguan

Requirements:

1. College graduate or above;
2. Good command of English (CET-4);
3. Service and result oriented, strong self-motivation and team spirit, able to work under pressure;
4. Willing to move.

广州市夸克企业顾问有限公司

公司简介：

夸克[中国]企业顾问公司成立于1996年，是大中国地区首家“系统量化管理咨询公司”，拥有深远的国际智囊背景、广泛的商业资源关系，具备高度职业化、专业化和国际化的运作能力；历经数年高速增长，夸克现已成为中国最具影响力的管理咨询公司之一。

鉴于公司快速发展的需要，夸克殷切期待优秀人才加盟，投入到富有挑战的管理咨询工作中来！我们将提供丰厚的薪金福利待遇、完善的培训和广阔的发展空间欢迎您的加盟！

[寻找赋有创新精神、逻辑思维强，勇于接受挑战的职业经理人，如果您正是这样的人，欢迎加入夸克…]

有意应聘者请将个人简历 E-mail 到：sophia.zhang@quatech.com.cn（符合条件者一周内安排面试）；

✧ 或寄往：广州市沿江中路 313 号康富来国际大厦 14 楼 人力资源部收。

✧ 邮件标题请注明应聘职位，个人近照请以 JPG 格式提交

✧ 邮政编码：510110

欢迎访问公司网站：<http://www.quatech.com.cn>

招聘岗位：

见习客户经理

岗位要求：

1. 四年制本科以上学历，有良好的工作习惯，1~2 年客服类工作经验者优先考虑。
2. 接受过市场或营销类的专业培训。
3. 具有较强的计划执行能力、组织协调能力，良好的思维、表达、沟通能力。
4. 富有团队合作精神，客户服务意强，具有高度的责任感和工作热情。
5. 熟悉项目管理相关软件，如：Project、Visio、PDF、Powerpoint 等。
6. 掌握视频/图片处理基础软件，如 Photoshop、Ulead、Premiere 等。

职责内容：

1. 负责售前咨询客户信息与资料的收集；
2. 根据客户需求，制定客户洽谈计划；
3. 组织客户洽谈会议，促成咨询合作协议的达成；
4. 根据客户意向，跟踪确定客户需求，调整咨询合作内容；
5. 跟进合作客户的需求，维护客情关系；
6. 协助 CRM 系统的管理；
7. 内部工作流程梳理及优化；
8. 定期对任务执行情况进行总结，并向客户经理汇报；
9. 协助完成各类跨部门下达的工作任务；

薪酬福利：

良好的晋升机会，随着职业素养提升，可向项目经理发展。

专业的培训及职业发展计划

中国南山开发集团股份有限公司、

公司简介：

中国南山开发(集团)股份有限公司成立于 1982 年，从开发经营赤湾港口、石油基地起步，现已发展成为一家以港航运输、海洋石油服务和物流后勤服务、房地产开发、集成房屋体系为四项核心业务，跨行业、跨地区经营的综合性大型企业集团。集团拥有深圳赤湾的 3.4 平方公里土地，经营业绩和资产规模连续保持较高幅度的增长。

集团旗下控股企业深圳赤湾港航股份有限公司和深圳赤湾石油基地股份有限公司，已在深圳交易所上市。

深圳市赤湾东方物流有限公司是中国南山开发（集团）股份有限公司的全资子公司，以全国性的干线运输及区域配送为服务模式，构建覆盖全国主要经济区、以干线运输、区域配送为基础的全国性物流服务网络。到目前为止，已拥有自有集装箱运输车辆五百多台。

赤湾东方物流公司计划在两年内，通过整合内部资源和兼并收购的方式，将营业网点覆盖到全国主要省会城市及一线城市，自有集装箱运输车辆超八百台。力争在5年内发展成为具有良好市场形象、规模化经营、能为客户提供高效、便捷、以道路运输为基础支撑的全国性综合物流服务商。

招聘岗位：

招聘职位	主要工作内容	任职要求
集团总部 企业管理部 主管 (1名)	<ol style="list-style-type: none"> 1、企业经营活动分析； 2、现代企业管理方法、工具、流程等的运用； 3、行业分析； 4、对下属企业的管理指导、计划与考核。 	<ol style="list-style-type: none"> 1. 本科以上学历； 2. 企业管理、工商管理等相关专业； 3. 具备大型企业集团或跨行业知名企业同等职位5年以上工作经验； 4. 中、英文文案功底扎实，熟练使用office软件和网络工具； 5. 有较强的沟通和组织能力，同时具有较好的合作精神。
集团总部 研究发展部 房地产研究员 (1名)	<ol style="list-style-type: none"> 1. 对房地产行业进行资料搜集、整理、分析，独立完成年度房地产行业研究报告； 2. 研究国内不同经济区域和一、二线城市的房地产发展态势，为集团房地产项目发展方向提出指导性意见； 3. 收集和了解国内外房地产行业的融资手段和方式，对集团房地产项目融资提出指导性意见。 	<ol style="list-style-type: none"> 1. 40岁以下，硕士以上学历，具有5年相关工作经验； 2. 熟悉房地产行业，具有较丰富的房地产开发和运作知识和经验； 3. 熟悉房地产的融资方式； 4. 具有相关的项目管理、财务管理及资本运作等知识； 5. 有较强的沟通和组织能力，同时具有较好的合作精神。
商务部经理 (1名)	<ol style="list-style-type: none"> 1. 负责商务部全面管理，领导商务部完成业务目标； 2. 组织物流市场调研、分析工作，加强公司对外市场形象； 3. 负责制定市场开拓策略及方案并组织实施； 4. 负责合同谈判及商务费用预算； 5. 与所有客户保持并发展良好关系，提高商务服务水平，完成与公司其它部门沟通协调工作。 	<ol style="list-style-type: none"> 1. 本科及以上学历，研究生学历优先； 2. 物流管理、企业管理、市场营销等相关专业； 3. 良好的英语听、说、读、写能力； 4. 五年以上工作经验，至少两年以上商务部门同等职位相关工作经验； 5. 良好的沟通、协作能力及书面表达能力。
商务部主管 (1名)	<ol style="list-style-type: none"> 1. 组织执行市场开拓方案，完成商务部业务目标； 2. 发展良好的客户关系，提高商务服务水平； 3. 完成物流市场调研、分析工作； 	<ol style="list-style-type: none"> 1. 本科及以上学历，研究生学历优先； 2. 物流管理、市场营销等相关专业； 3. 良好的英语听、说、读、写能力； 4. 三年以上工作经验； 5. 良好的沟通、协作能力及书面表达

	4. 参与合同谈判。	能力。
办事处主任 (多名)	<ol style="list-style-type: none"> 负责办事处的全面管理，带领办事处工作人员完成业务目标； 组织办事处所在区域的市场调研与开拓工作，维护客户关系； 组织贯彻执行有关运输服务的各项规范，及时处理工作中的突发事件； 按照公司有关规定，管理办事处各类资产，保证办事处工作的开展。 	<ol style="list-style-type: none"> 男，本科以上学历，交通运输、物流管理专业优先； 三年以上工作经验，熟悉物流各项操作流程，应急能力强，熟悉物流市场； 良好的沟通、客户服务意识，协作能力，书面表达能力，熟悉各电脑办公软件的操作； 能够承受工作压力和服从公司外派（西安、天津、南宁、武汉、沈阳、东莞、广州等）。
分公司 财务负责人 (多名)	<ol style="list-style-type: none"> 全面负责分公司的财务管理工作，严格执行财务管理的各项规定； 监督、指导分公司各项经济业务的开展，规避税收及法律等风险； 组织编制分公司年度财务预算，并监督预算执行情况； 负责建立并执行分公司成本管理体系，为合理控制费用支出提供依据； 监督检查分公司固定资产的管理，保证固定资产安全。 	<ol style="list-style-type: none"> 大学本科以上学历，会计学、财务管理等专业； 熟悉全套帐务处理流程及方法； 较强的沟通、协调能力； 熟悉税务法规； 服从公司外派（福州、苏州、廊坊、贵阳、成都等）。
财务人员 (多名)	<ol style="list-style-type: none"> 审核财务单据，整理档案，管理发票； 协助上级审核记账凭证、核对调整账目、预算分析、控制日常费用、管理固定资产； 统计、打印、呈交、登记、保管各类报表和报告； 协助上级开展与财务部内部的沟通与协调工作。 	<ol style="list-style-type: none"> 大学专科以上学历，会计学、财务管理等专业； 较强的沟通、协调能力； 熟悉税务法规，具备财务上岗资格证； 服从公司外派（福州、苏州、廊坊、贵阳、成都等）。

7 天连锁酒店集团有限公司

公司简介:

7天连锁酒店集团（7DaysInn Group）创立于2005年，目前已建立了覆盖全国的经济型连锁酒店网络，分布在广州、北京、深圳、上海、南京、武汉、成都、长沙、重庆、贵阳、济南等国内超过四十个城市和地区，拥有分店超过300家。7天以连续三年超过300%的分店增长速度创造了行业快速发展的佳话。

作为中国连锁酒店行业的领导品牌，7天连锁酒店秉承让客人“天天睡好觉”的愿景，从关注客户的核心需求出发，在产品及服务流程设计上不断进行整合创新，致力向超过500万“7天会”会员提供环保、健康、便捷、更具人性化的优质酒店服务和会员服务。

依靠快速的发展势头及优异的盈利能力，7天连锁酒店集团获得美国华平、英联投资、德意志银行、美林集团四家国际金融巨头注资近两亿美元，颇受多家巨头青睐。

7天电子商务平台在全球酒店业独领风骚，7天是目前唯一一家能同时提供4种便利预订方式的连锁酒店，包括：网上预订：www.7daysinn.cn、热线预订：4007770777、WAP预订：wap.7daysinn.cn、短信预订：15622227777。公司网址www.7daysinn.com

该联盟以“顾客受益最大化”为宗旨，通过优选国内具有一定品牌影响力的经济型连锁酒店加入，在联盟酒店原有的良好硬件设施、优质的服务、便利的交通基础上，利用网络平台的优势，降低联盟酒店的运营成本，把更多的利益返还给消费者，让广大联盟会员更多、更好地获得干净、健康、便捷、安全的高性价比酒店服务。

招聘岗位：

• 统计专才（2名）

- 1、统计学专业，研究生学历，有注册会计师资格证书优先；
- 2、优秀的财务分析能力，熟悉财务分析模型，熟练运用财务软件；
- 3、大学英语六级以上，有较强的翻译能力，口语流利；
- 4、良好的组织、协调、沟通能力和团队协作精神。

• 网络营运教学主管（1名）

- 1、熟练使用Office及表现设计软件（如脚本、流程图、思维导图等）；
- 2、掌握多媒体元素在网络课程开发中的应用原则和设计方法，对多媒体网络化教育模式有较深的认识；
- 3、良好的书面及口头语言表达能力；
- 4、创新能力强，团队合作精神佳，能够承受工作压力，愿意接受工作挑战。

• 加盟项目经理（3名）

- 1、三年以上市场推广、策划、公关传播等经验，MBA优先考虑；
- 2、有良好的商务谈判技巧，敏锐的市场洞察力，优秀的的数据呈现能力；
- 3、能接受短期内派驻北京、、沈阳、上海、武汉、成都、厦门、深圳等城市；
- 4、在上述某一城市至少生活过两年以上，熟悉当地市场。

• 培训主管（2名）

- 1、管理类相关专业，MBA优先；
- 2、从事培训工作三年以上，有酒店业、服务业从业经验；
- 3、普通话标准，口齿清晰，思维敏捷，条理清晰；
- 4、工作地点在广州，能胜任长期全国出差。

• 连锁酒店店长（5名）

- 1、年龄25-38岁，MBA学历；
- 2、3-5年团队管理经验，对酒店管理有浓厚兴趣；
- 3、须接受两年以上国内大中城市外派；

4、欢迎来自百货连锁店长，电器连锁店长，餐饮连锁店长，4S门店店长，物流管理经理，销售管理，快餐餐厅经理，星级酒店房务总监/餐饮总监，连锁商务经济型酒店店长应聘。

深圳市卓信汽车零部件有限公司

公司简介：

深圳市卓信汽车零部件有限公司（简称卓信公司）成立于2005年8月1日（工商注册日期为2005年6月29日），是专门为国际著名品牌的汽车零部件产品进行宣传、推广、代理和经销的企业。其经营管理团队具有十余年汽车零部件行业的代理和经销以及售后服务经验，并有良好的信誉。其主要业务集中在商用车尤其是大巴领域。

卓信公司信息来源丰富、市场反应迅速，与零部件供应商、主机厂以及大型终端用户都保持着紧密和良好的关系，为客户从产品开发、设计、选型、试制、供应、应用到售后服务、质量跟踪及产品性价比调查提供建议、试用群体以及使用资讯等全面的优质超值服务。

当前，卓信公司推广、代理和经销的主要品牌和产品有：德国曼·胡默尔（MANN+HUMMEL）公司的各种滤清器；德国萨克斯（SACHS）公司的离合器、减振器；德国采埃孚（ZF）公司的变速箱、方向机、车桥；德国威伯科（WABCO）公司的制动器、离合助力器、以及美国佩特来（PRESTOLITE）公司的重型电器等等。

通过卓信公司的销售代理、产品市场推广策划，零部件供应商能够更有效的与最终用户沟通，其产品能够更快速的进入市场和持续、稳定的增长市场份额；用户能够享受到包括售前对产品功能细致的了解、售中技术支持以及售后优质的服务。

招聘岗位：

一、总经理秘书

招聘人数：1人

性别：男

工作地点：深圳或上海

工作职责：

- 1、协助总经理制定公司发展战略，并协助贯彻、落实公司发展战略，执行总经理交办各项任务；
- 2、对公司经营及战略发展提出建议和方案；
- 3、协调联系与相关政府部门、业务来往单位有关事宜；
- 4、监督、协调公司内部各部门的沟通协作；
- 5、负责总经理的会议安排及相关文件的起草；
- 6、协助总裁处理日常经营决策事宜。

任职要求：

年龄40岁以下。硕士以上学历，具有MBA教育背景优先考虑。掌握先进的企业管理理念，熟悉现代企业管理模式，对财务管理、市场运作管理有一定了解。能熟练操作办公软件，热爱汽车行业。具有较强沟通协调能力，性格成熟稳重、正直、口才好、思维敏捷、工作原则性强能承受较大的工作压力，能适应出差。具备良好的英文听说能力。

二、销售经理

招聘人数：2人

性别：男

工作地点：深圳或上海

工作职责:

- 1、制定销售预测、预算,设计销售计划并负责实施;
- 2、负责公司代理产品的销售与推广;
- 3、负责销售区域内销售活动的执行,完成公司销售指标;
- 4、开拓新市场,发展新客户,增加产品销售范围;
- 5、配合服务部门为客户提供高质量的技术服务、培训计划;
- 6、负责辖区市场信息的收集及分析;

任职要求:

年龄 40 岁以下。本科以上学历。市场营销、汽车工程类等相关专业毕业,热爱汽车行业,有汽车配件相关销售行业工作经验优先考虑,性格开朗有亲和力、善于与人沟通、组织协调能力强,具有一定的市场分析及判断能力,良好的客户服务意识。有责任心,能承受较大的工作压力,能适应出差。

三、人力资源专员

招聘人数: 1 人

性别: 男女不限

工作地点: 深圳或上海

工作内容:

- 1、负责组织制定公司人力资源规划;
- 2、负责公司人力资源管理体系的建立和贯彻执行;
- 3、组织制定公司各项人力资源制度及相关政策;
- 4、根据公司发展需求,制定符合公司需求的绩效、培训体系;
- 5、负责公司人才的开发与引进;
- 6、及时配合领导交办的其他工作任务。

任职要求:

年龄 40 岁以下。本科以上学历,管理类相关专业毕业,熟悉各类企业的管理模式,受过人力资源管理、企业文化管理等知识的培训,具有良好沟通表达能力,工作积极主动,善于计划控制并能承受较大工作压力,能熟练操作办公软件。

佛山市南海世捷资讯有限公司

公司简介:

佛山市南海世捷资讯有限公司成立于 1998 年,是一家讲求信誉、技术一流、经验丰富的专业互联网服务公司,我们拥有一大批具有资深经历的互联网专业人才,以“专业、务实、创新”的态度,为广大企事业单位提供最专业、最便捷、最全面的域名注册、网站建设、商贸平台建设、网络推广、企业邮箱等服务。

招聘岗位:

一、行政人事经理(1名)

要求:

- 1、行政管理、企业管理等相关专业本科以上学历；
- 2、为人诚实可靠、品行端正、自律性强，工作认真负责；
- 3、形象气质好，性格开朗，具有亲和力；
- 4、知识面宽，知识结构较全面，具有丰富的行业经验及管理经验；
- 5、具有较高的综合素质，能够迅速掌握与公司业务有关的各种知识；
- 6、有较强的组织、协调、沟通、领导能力及出色的人际交往和社会活动能力；
- 7、具有很强的判断与决策能力，计划和执行能力；
- 8、具有敏锐的洞察力，思路清晰，考虑问题全面细致；
- 9、具有良好的团队协作精神；
- 10、具有良好文字写作功底。

一、网页设计师（1名）

要求：

- 1、熟练应用 FLASH 软件，能应付一般动画制作，懂 ActionScript 者优先考虑；
- 2、美术类院校或相关设计专业毕业，有美术、广告公司工作经验者优先考虑；
- 3、熟悉 HTML、JAVASCRIPT、CSS；
- 4、有很强的网页图形设计及制作能力，有成功的网页设计作品；
- 5、丰富的想象策划能力，能独立进行网站规划和设计；
- 6、具备创意思维和表达能力，沟通能力强。

二、技术助理（1名）

- 1、熟悉电脑硬件、传真机、打印机、电话交换机维护能力；
 - 2、熟悉交换机、路由器的维护；
 - 3、精通图文编辑软件，懂摄影技术；
 - 4、敬业爱岗，工作认真细致，具有良好的团队合作精神。
- 1、熟悉电脑硬件、传真机、打印机、电话交换机维护能力。

三、商务顾问（5名）

要求：

- 1、市场营销或相关专业毕业，大专以上学历，熟悉互联网；
- 2、性格外向，形象端庄，口齿伶俐，有团队合作精神；
- 3、刻苦耐劳，有拼搏精神，目标责任感强；
- 4、熟悉市场开拓、客户开发及沟通谈判技巧，具有独立开拓市场的能力；

四、会员专员（5名）

要求：

- 1、市场营销或相关专业毕业，大专以上学历，熟悉互联网；
- 2、对市场营销工作有较深刻认知，熟悉市场推广、客户开发及沟通谈判的销售技巧；
- 3、精通国语、粤语，有较强的语言表达和沟通协调能力；
- 4、具有良好的团队合作精神；

五、信息员（5名）

- 1、市场营销或相关专业毕业，中专以上学历，熟悉大沥地区；
- 2、性格外向，形象端庄，口齿伶俐，有团队合作精神；
- 3、刻苦耐劳，有拼搏精神，目标责任感强；
- 4、熟悉市场开拓、客户开发及沟通谈判技巧，具有独立开拓市场的能力；
- 5、熟悉有色金属行业者优先考虑。

六、编辑员（1名）

- 1、中文、信息管理或经济金融相关本科以上学历；
- 2、熟悉宏观经济和行业信息,具有良好的分析判断能力；
- 3、善于思考,具创新精神；
- 4、具有深厚的文字功底和良好的阅读能力；
- 5、敬业爱岗,工作认真细致,具有良好的团队合作精神。

七、分析员（2名）

要求:

- 1、工作热诚,不畏劳苦,待人真诚；
- 2、具有良好的沟通能力和观察、分析能力,能说会写；
- 3、具有良好的团队合作精神,同时具备开拓、创新精神；
- 4、熟悉宏观经济、金融知识,有独到见解,熟悉有色金属行业更佳；
- 5、自备交通工具。

工作地点: 佛山市南海大沥桂和路大沥厂商会五楼

广州雅芳制造有限公司

公司简介:

雅芳, 美丽事业新起点

120年前,以莎翁故乡一条河流的名字“AVON”而命名的雅芳,如今已成为备受瞩目的国际美容巨子,被美国《财富》杂志(Fortune)评为“最受推崇的公司之一”。

雅芳于1990年进入中国市场,如今已经在全国70多个大中城市设立了分公司,建立了化妆品领域广为人知的品牌。**广州雅芳制造有限公司**的新工厂于1998年投产,耗资6000万美元,占地80,000平方米,GMP标准厂房,环境优雅,是目前亚洲最大及最现代化的化妆品生产厂之一,在供应链流程设计、质量管理和环境保护等各个关键领域都成为了雅芳全球供应链中的典范。作为全球雅芳最重要的战略制造中心之一,不仅为中国的消费者提供了优质的产品,同时也服务于北美、欧洲、澳大利亚、印度等市场。**广州雅芳保健品制造有限公司**于2008年正式投产,拥有先进的生产和检验设施,洁净等级为30万级和10万级的车间

雅芳的诞生,雅芳的成长,雅芳的进步有赖于员工杰出的贡献。如果您所期盼的是一份美丽的、具有挑战性的、富有激情的工作,请投入雅芳美丽事业的怀抱吧!

声誉与奖项:

- ✚ 2009年6月:中国雅芳供应链被授予2006-2008全球雅芳供应链最高荣誉—“供应链卓越表现奖”。
- ✚ 2008年5月:雅芳名列美国《财富》杂志2008年“全美500强”第265位;位居家居及个人护理品行业第四位;同时入围“最佳股东权益回报”榜单,名列第14位,是唯一上榜的直销企业;
- ✚ 2007年-2009年:雅芳连续三年荣获美国《商业周刊》杂志“最佳业绩50强”,是唯一上榜的化妆品直销企业;
- ✚ 2001年至2007年期间,雅芳凭着雄厚的实力和优秀的品牌形象,连续7年荣登美国极具权威的商业杂志《商业周刊》的“全球最有价值的品牌”百强排行榜;
- ✚ 2000年-2005年:雅芳入选美国权威杂志《商业道德》全美“百名最佳企业公民”(奖项创始以来仅有的19个连续六年蝉联此项荣誉的企业之一)

- ✚ 2002年3月，雅芳入选美国《财富》杂志评选出的“最受尊敬的公司”排行榜；
- ✚ 雅芳中国荣登2008年度“中国TOP100最佳雇主”榜单，成为直销行业唯一入选的全球知名化妆品企业。
- ✚ 雅芳中国生产基地获得ISO 9001质量认证和ISO14001环境认证。

雅芳的五大价值观—
信任、尊重、信念、谦逊、诚实

招聘岗位:

Sourcing Manager – Print and Paper, APAC

Principal Duties:

- Directly manage portfolio of Asia Pacific print and paper requirements to support Avon's Direct Selling Business model;
- Provide direct support and coaching to the sourcing professionals within the Print and Paper area.

Requirement:

- Bachelor degree above with major in Business, Purchasing, Logistics or Finance, MBA preferred;
- Minimum five years of sourcing experience;
- Sharp communication skill and keen influence management abilities;
- Ability to think strategically and execute problem solve tactical issues;
- Fluent English and good command of PC skills.

Sourcing Manager – Raw Ingredient

Principal Duties:

- Develop and submit regional / global commodity sourcing strategies (focus on chemical raw ingredient);
- Lead cross-category commodity teams to achieve cost reduction targets, while maintaining supply reliability and delivery of the required innovation plan;
- Advise Asia Source management on global supplier network capabilities, commodity/spend category trends and industry best practices.

Requirements:

- Bachelor Degree above;
- Five years' experience in chemical raw ingredient procurement or supply chain management;
- Advanced problem-solving and decision-making abilities;
- Able to work in diverse environments and adhere to highest ethical standards;
- Fluent English and good command of PC skills.

Associate HR Manager

Principal Duties:

- Works as business partner with head of distribution centers to provide full function of HR supports.

Requirements:

- Bachelor degree, major in HRM or MBA is preferred;
- Five years above of HR management experience, rich experience in HR supports to China Region or multiple cities is preferred;
- Good understandings on logistics operation;
- Well-versed with China and local labor laws;
- Good command of written and spoken English;
- Excellent communication, organization, and inter-personal skills.

Master Production Scheduler (主生产计划)

Principal Duties:

- To perform a precise plan and material purchase orders to support the company goal at quick responsiveness to customer' s need at the lowest inventory and the shortest reaction lead time to demand.

Requirement:

- Bachelor Degree or above with major in business field;
- Two years above working experience;
- Logical thinking and good analytic ability;
- Demonstrate strong conflict solution skills and can handle multi-task efficiently;
- Good communication skill and English skill.
- Good knowledge of DRP, MRPII system is preferable;
- Outstanding fresh graduate is considerable.

Trainee (管理培训生)

- Hold a recognized university degree in any discipline, bachelor or above;
- Good command of written and spoken English, with a CET 6 or TEM 4 qualification;
- Great passion on learning and self-motivated, willing to work under pressure;
- Mature personality with good interpersonal and communication skill;
- Open-minded, flexible and teamwork spirit.

工作地点:广东从化太平经济开发区工业大道 11 号 (每天有班车往返广州市区)